

# ПРЕМИАЛЬНОЕ ТЕХОБСЛУЖИВАНИЕ С БЮДЖЕТНЫМИ ЦЕНАМИ ПО СТАНДАРТУ ПССГ

Генеральный директор ООО «ПССГ» Сергей Эдвинович НУРИДЖАНОВ подсказал корреспонденту нашего журнала, как выбирать добросовестного подрядчика для монтажа и технического обслуживания (ТО) премиум-класса электрических и слаботочных систем, и оплатить эти услуги по бюджетным ценам.

**– Сергей Эдвинович, когда перед руководителем компании встаёт необходимость провести монтаж или ТО электрики и слаботочки в собственном офисе, с чего следует начинать?**

– С понимания, что если необходимы монтаж или модернизация внутренних электрических сетей и слаботочных систем – СКУД, СКС, ОПС, видеонаблюдение, телефония и др. – то это проведение целого комплекса работ. Вам надо получить хорошее проектное решение с правильно выбранным оборудованием, учитывая запросы и возможности компании. Затем найти добросовестного подрядчика и поручить ему выполнение работ, но при этом контролировать все этапы их выполнения. Только тогда вы получите современные системы, отвечающие как стандартам и требованиям разнообразных «надзоров», так и задачам вашего бизнеса. И эти системы будут не только надёжными, но и ремонтпригодными, допускающими последующую модернизацию и расширение.

**– А как определить, насколько добросовестен подрядчик?**

На нашем сайте [www.pssg.ru](http://www.pssg.ru) можно скачать мини-книгу с рекомендациями по выбору и проверке подрядчиков. Добавлю только, что профессионал всегда учитывает по каждой системе не только требования прямого функционального заказчика (например, по СКС – IT-службы, по СКУД – безопасности). Надо понимать требования и других служб компании-заказчика, а также Ростехнадзора, МЧС, пультов ОВО или ЧОП и пр.

Диагностика и договор на ТО – тоже хороший способ проверить не только вашу систему, но и работу подрядчика. Например, у нас телефонией и сервисным обслуживанием АТС занимается ООО «НТС-Связьмонтаж». Её руководитель, Фариз Абдуллаев, предлагает любому потенциальному заказчику оценить пользу от диагностики офисной телефонной связи с выдачей предложений по улучше-

нию и модернизации. Для ваших читателей можем предложить специальную цену на эту услугу. Если они заказывают её до 30.09.2017 г. за 1000 р., то опытный инженер на месте проведёт технический аудит указанной ему офисной или производственной телефонии.

**– В вашу компанию часто обращаются по вопросам монтажа и ТО электрики и слаботочки. Как работаете вы?**

– Мы разработали технологию «Профессиональные Сетевые Стандарты Генподрядчиков» (ПССГ) [www.pssg.ru](http://www.pssg.ru). Она обеспечивает полный и постоянный контроль (самой системой и лично заказчиком) проекта, поставок, работ по качеству, срокам и стоимости. Технология допускает решения различных производителей, но предъявляет определённые требования к оборудованию. Технология ПССГ позволяет заказчику получить отличные системы по разумным ценам, не затрачивая много времени и нервов. При этом заказчики снижают издержки на электромонтаж и ТО до 12%, минимизируют риски и сроки, получают надёжные системы с увеличенным на 12 месяцев сроком гарантии.

**– И как вам это всё удаётся сделать?**

– Несколько наших профессиональных электромонтажных компаний объединены в Клуб генподрядчиков «ГЕНПО» при Ассоциации СРО МОАБ. Сама Ассоциация была создана выходцами из МЧС и структур безопасности. Так что члены Клуба уже десятилетия занимаются техническими средствами безопасности и смежными системами. Есть и определённая специализация в нашем Клубе, есть компании, сфокусированные на производстве электропитательного оборудования, на противопожарной тематике, на телефонии, на техническом обслуживании слаботочных систем и сетей внутреннего электроснабжения.

Кстати, ещё одно спецпредложение для читателей вашего

журнала: у тех из них, кто заключит с нами договор на монтаж до 30.09.2017 г., мы выкупим номер с этой статьей за 2% от суммы, поступившей до указанного срока оплаты, или дадим скидку в 3% от этой суммы.

**– Какие заказы чаще всего вам приходится выполнять в последнее время?**

– Сейчас на рынке монтажа и пусконаладки слаботочных систем прослеживается тенденция «брошенных проектов». Это когда на объекте кто-то работал раньше, что-то сделал, а потом пропал. Заказчику нужно, чтобы работы были выполнены в полном объёме и необходимом качестве, потому что он не просто осваивает бюджет, а делает для себя и под себя, намерен в дальнейшем пользоваться функционалом систем в полном объёме.

Вот, например, мини-кейс от Кирилла Воропаева, выпускника МГТУ им. Баумана, одного из директоров компании СТРОЙ-КОНТРАКТ [www.s-co.ru](http://www.s-co.ru). К своим 30-и годам он – опытный инженер.



**Был у нас объект сложности выше средней: монтаж систем охраны и СКУД сделан на 50%; документации, утверждённой заказчиком нет, не говоря уже об исполнительной. Сроки просрочены, оборудование поступает разрозненными партиями, что-то вообще получили перед самой сдачей. Начали работать и выявились неучтённые объёмы – изменения,**

**без которых объект не сдать. Нам пришлось монтаж, аудит и наладку смонтированного, пусконаладку делать параллельно в три потока. Системы запускали поэлементно и независимо друг от друга. Весь ход работ документировали и сдавали ежедневно. В результате системы сдали в срок и вот уже больше двух лет – ни одного звонка от заказчика, всё работает.**

**– Ваша компания оказывает большой перечень услуг, какие из них сейчас наиболее востребованы?**

– Техническое обслуживание слаботочных систем и сетей внутреннего электроснабжения. Ещё одна, достаточно востребованная услуга – трейд-ин, т.е. выкуп б/у оборудования при заказе монтажа новой системы. Её часто пользуются те, кто переезжает из одного офиса в другой. Выкупленное б/у оборудование мы используем как временную подмену и при ремонте старых систем – когда нет возможности быстро купить и поставить замену. Если же переезд только планируется, то для клиентов, системы которых находятся на нашем ТО свыше года, мы предлагаем бесплатный демонтаж приборов и монтаж новой системы за 50% цены работ при переезде и/или монтаже новой системы.

Многим компаниям интересна услуга ТО с ремонтом по Москве в течение 24 часов (в будние дни) за счёт системы ГЕНПО-сервис, включающей Единую диспетчерскую службу, виртуальное объединение складов членов Клуба генподрядчиков и наличие в разных районах Москвы инженеров с необходимым инструментом и оборудованием.

**– Спасибо за содержательную беседу!**



ООО «ПССГ»  
г. Москва  
тел.: +7 (495) 778 6774  
e-mail: [info@pssg.ru](mailto:info@pssg.ru)  
[www.pssg.ru](http://www.pssg.ru)